



# 中化香港控股有限公司

SINO-CHEM HONG KONG HOLDINGS LTD.

## 中化香港控股有限公司公布二零零五年首九月中期业绩

### 业绩摘要:

- 营业额达到港币 15,859,039,000 元，较去年同期大增 53%
- 毛利及净利润分别达到港币 1,158,156,000 元及港币 586,907,000 元，较去年同期分别上升 42%及 50%
- 每股基本盈利为 11 港仙

(香港，二零零五年十二月十九日) 中化香港控股有限公司(简称「中化香港控股」或「本公司」，与其附属公司合称「本集团」；香港交易所股份编号：0297)公布中化香港控股截至二零零五年九月三十日止九个月（「回顾期」或「期内」）的未经审核中期业绩。

### 中化香港控股益表

	截至九月三十日止九个月		
	二零零五年 (港币千元)	二零零四年 (港币千元)	变动%
营业额	15,859,039	10,342,784	53.33
毛利	1,158,156	816,891	41.78
经营溢利(经营亏损)	755,128	513,639	47.02
净利润(亏损)	586,907	390,735	50.21
每股基本盈利(港仙)	11		

截至二零零五年九月三十日止九个月之营业额达到港币 15,859,039,000 元，较去年同期大增 53.33%。同期之毛利及净利润分别达到港币 1,158,156,000 元及港币 586,907,000 元，较去年同期分别上升 41.78%及 50.21%，每股基本盈利则为 11 港仙。

董事会已经决定，根据公司营运资金状况、业务发展和市场条件，从二零零五年起 3-5 年内，公司将按当年利润可分配部分的 15%-25%进行分红派息。本报告期内暂不派息，年度将按此政策派息。

中化香港控股于今年七月成功收购的化肥业务，继续保持稳健的增长势头。在回顾期内，集团的整体营业额和净利润继续以较大幅度增长。谈及中化香港控股的理想业绩，中化香港控股董事长刘德树先生表示：「二零零五年是中化香港控股成果丰盛的一年，公司在一至九月取得这样良好的业绩，源自于今年对化肥业务的收购，更是几年来化肥业务成功转型和战略发展累积效应的释放。这标志着本公司正式进入了以化肥业务为经营核心的发展阶段。」

今年前九个月，集团实现销售量累计 916 万吨，较去年同期增加约 30%。来自化肥业务的总收入达到 15,855,358,000 港元，较二零零四年一至九月上升 53.30%。化肥业务收入增长，主要原因是本公司于期内进一步扩大网络和提高生产能力使销量大幅增长，同时集团化肥业务之主要商品平均售价增加所致。

于化肥业务的总收入当中，钾肥仍是总收入的主要组成部分，占期内化肥业务总收入的比例达到 51%。一至九月之钾肥销售收入为港币 8,087,348,000 元，较去年同期增加 51%。钾肥销售收入增加，主要由于期内钾肥的进口供应量及国产钾肥的采购量增加。同期磷肥、氮肥及复合肥占化肥业务总收入的比例分别达到 14%、17%及 14%，其中氮肥销售收入较去年同期增加 156%。

## 化肥业务按产品种类划分之营业额

	截止二零零五年九月三十日止 九个月		截止二零零四年九月三十日止 九个月	
	收入 (港币千元)	占化肥业务营 业额比例 (%)	收入 (港币千元)	占化肥业务营 业额比例 (%)
钾肥	8,087,348	51.00	5,356,008	51.78
磷肥	2,215,009	13.97	2,603,276	25.17
氮肥	2,725,445	17.18	1,062,811	10.28
复合肥	2,219,495	14.00	1,099,981	10.64
其它	611,742	3.85	220,708	2.13
<b>总计</b>	<b>15,859,039</b>	<b>100</b>	<b>10,342,784</b>	<b>100</b>

刘先生续称：「作为一家产供销一体化、产业链上中下游协调发展的综合性化肥企业，几年来化肥业务盈利保持着稳定、持续、快速增长，税后净利润在二零零二年至二零零四年三年间的平均复合增长率为 50%，二零零五年一至九月比上年同期又增长了 50.21%。这样持续增长的业绩表现，证明了化肥业务的产供销一体化模式运作理想。作为中国唯一一家能够纵向整合产业链的企业，公司正不断地在基层经销商及农民中建立优良品牌的形象。我们相信，公司将会保持并巩固其在中国化肥市场的领先地位，继续为股东创造理想业绩。」

过去一年，集团化肥业务的产供销能力进一步加强。在生产能力方面，中化香港控股的化肥业务之总生产能力已达到273万吨，较去年同期增长17%。在国际市场，集团继续加强与全球主要供货商的合作，与它们签订了在中国市场产品独家分销协议，继续保持了最大进口化肥分销商的地位。另一方面，国产化肥采购量和销售量亦持续增加，今年前九月采购量达到312万吨，比上年同期增长174%。在销售方面，集团今年一至九月实现销售量916万吨，较去年同期增长30%。其中，国产化肥销售338万吨，进口化肥销售517万吨，较去年同期分别增长111%及

2%。至九月三十日止，集团自建分销网点已近1,000家，覆盖区域比去年增加5个省份，达到20个省，透过该网络分销产品数量达到617万吨，占总销售量67%。

二零零六年是中国「十一·五」规划的第一年，政府对农扶持力度将继续加大。

中化香港控股将抓住这一机遇，坚持走稳定、持续、快速发展的道路，继续坚持推进以分销为龙头、产供销一体化的发展战略，利用上市形成的资本平台和制度创新能力，充分发挥一体化经营的协同效应，巩固进口化肥优势货源渠道和市场地位，努力扩大国产化肥生产经营规模，拓展下游产品销售、仓储物流和农化服务「三位一体」的营销服务体系在中国农业主产区的辐射范围和市场竞争力，致力于将「中化化肥」打造成中国农资行业的第一品牌。

展望未来，中化香港控股管理团队将继续利用历练的市场及管理经验，专注经营与化肥及相关农产品的业务，持续提升中化香港控股的盈利水平。集团将依循下列原则开展业务：

1. 与供货商进一步强化合作：包括与现有国际和国内供货商以及引入新的供货商；
2. 与策略伙伴合作以扩大产能：包括成立合资企业共同开发化肥资源，并利用强大的销售网络将产品输往全国各省市场；
3. 扩充销售网络：于策略性地区建立分公司或销售中心使销售网络覆盖全中国主要农业省份；
4. 加强物流管理以支持日益增加的销售量及不断扩张的销售网络；
5. 推广农化服务、强化中化产品品牌：向广大农民宣传科学施肥知识，提升使用者对集团化肥产品的忠诚度。

中化香港控股自二零零五年注入化肥业务并重新上市后，董事会已按照《企业管治常规守则》的要求，建立符合常规守则建议的董事会制度，新设立提名委员会、薪酬委员会，健全了审核委员会，并对运营管理的各项制度和流程进行了修订与完善，使公司管治和运营规则更加符合国际通行惯例。

「集团相信，中国对优质化肥产品之需求方兴未艾，为行业领先者提供了理想的增长空间。凭借集团行之有效的业务经营模式、优异的管理水平以及雄厚的运作实力，中化香港控股将全力以赴、领先同侪，矢志成为世界最大农业国内最大最强的化肥生产商和销售商，为股东创造最佳价值，共享业务增长所带来的回报。」首席执行官杜克平先生充满信心地总结道。

-完-

---

### 关于中化香港控股有限公司

中化香港控股有限公司于香港聯合交易所挂牌（香港交易所编号：0297）。集团专注于化肥相关的核心业务，遍及中国大陸及海外。本集团为中国主要的化肥企业，提供各式各样的化肥及相关农产品，是中国最大的化肥产品进口商及分销商。本集团为中国中化集团的化肥旗舰公司。中国中化集团于一九五零年成立，以营业额计算，为中国最大的国营企业之一。中国中化集团亦是一家全球财富 500 企业，于全球拥有石油提炼、化学及化肥工业品业务。

如有其它垂询，请联络：

马燕

中化香港控股有限公司

电话: (8610) 8807 9192

传真: (8610) 8807 9627

电邮: [mayan@sinochem.com](mailto:mayan@sinochem.com)

韩风

匯思訊

电话: (852) 2117 0861

传真: (852) 2117 0869

电邮: [fhon@ChristensenIR.com](mailto:fhon@ChristensenIR.com)

谢燕雄

中化香港控股有限公司

电话: (852) 2829 9595

传真: (852) 2829 9663

电邮: [bonnietse@sinochem.com.hk](mailto:bonnietse@sinochem.com.hk)

陈立恩

匯思訊

电话: (852) 2117 0861

传真: (852) 2117 0869

电邮: [jchan@ChristensenIR.com](mailto:jchan@ChristensenIR.com)

注：今天公布截至二零零五年九月三十日止之未经审核财务及业务回顾的详细资料将于二零零五年十二月二十日于经济日报、南华早报以及公司网页

[www.sinofert.com.hk](http://www.sinofert.com.hk) 刊登。资料亦可于香港聯合交易所的网页 [www.hkex.com.hk](http://www.hkex.com.hk)

查阅。